

# DES SOLUTIONS GLOBALES ADAPTÉES

Situé à La Croix-Saint-Ouen près de Compiègne, **le cabinet BLV Assurances** a pour mission d'accompagner et de **protéger les professionnels et entreprises** face aux nombreux risques rencontrés dans leurs activités. **Fondé en janvier 2018** par Geoffroy de Boislaville, le cabinet propose des **solutions adaptées** à chaque besoin tout en tissant **une relation de confiance et de proximité**.

Romain MILLET



Geoffroy de Boislaville, fondateur du cabinet BLV Assurances.

À l'issue de l'obtention de son diplôme de master 2 Droit des assurances, Geoffroy de Boislaville lance sa carrière professionnelle au sein de la délégation Nord-Est d'Axa à Wasquehal (Nord) en tant que souscripteur junior au sein du service Responsabilité civile d'entreprise. Après un an, il intègre la compagnie d'assurance des risques d'entreprises Albingia, située à Lille, en tant que gestionnaire de risques. « Ces trois années d'expérience m'ont permis à la fois d'acquérir nombre de compétences et d'expertise tout en clarifiant la vision que j'avais de ce métier. N'étant plus en phase avec la direction, j'ai souhaité quitter la compagnie via une rupture conventionnelle », explique le fondateur du cabinet BLV Assurances. Épaulé par son père, lui-même agent général Axa à Montdidier, il se lance : « Fort de son expérience du métier, il a eu les bons mots pour m'accompagner dans ce choix de créer mon propre cabinet », se souvient Geoffroy de Boislaville.

## UN ACCOMPAGNEMENT DE A À Z

Il commence à développer son projet en septembre 2017, pour une création officielle en janvier dernier. « L'objectif principal de BLV Assurances est d'accompagner et protéger les professionnels face aux risques quotidiens rencontrés

dans leur activité. En partenariat avec dix compagnies d'assurance et courtiers, je leur propose des solutions d'assurance les plus adaptées à leurs besoins en termes de garanties et de prix », précise-t-il. Mais pour ses débuts, le jeune courtier souhaite également continuer à travailler avec les particuliers, pour démarrer plus sereinement son activité. « Ceux-ci viennent vers moi via le bouche à oreille ou encore le réseau. »

Dans le cadre de son développement, le jeune dirigeant souhaite mettre en place en parallèle divers moyens d'action pour attirer professionnels et entreprises. « J'utilise le fichier prospect payant proposé par la CCI de l'Oise pour faire du phoning deux heures par jour, j'assiste aussi à des réunions professionnelles sur la vie locale et je suis également adhérent à la CPME et au Club des entrepreneurs. Enfin, ayant une sœur avocate, je profite de leurs manifestations pour distribuer mes cartes de visite. » Pour sa première année d'activité, Geoffroy de Boislaville souhaite se faire connaître utilement en se rapprochant du tissu économique local et se développer grâce à un accompagnement global et sur-mesure à destination des jeunes entreprises.

**L'objectif principal de BLV Assurances est d'accompagner et protéger les professionnels face aux risques quotidiens**